

Entegris 发布 2018 年中国战略 助力本地半导体制造商建设和运营晶圆厂,优化良率,并迈向 先进制程

作为中国客户货真价实的商业伙伴,Entegris 将致力于加强材料制造的本地化、实验室建设及应用支持 ,并大力促进人才培养

中国上海, 2018年3月15日 -

作为业界领先的特种化学及先进材料解决方案的领导企业,Entegris 今天发布了 2018 年中国战略,致力于将当今全球一流制造商所使用的高端材料解决方案引进中国市场。对于中国制造商而言,要与市场上现有的厂商开展竞争,至关重要的是,在晶圆厂建设及全生命周期生产管理中选择世界一流的解决方案。Entegris 旨在成为中国市场的首选供应商,目前正积极拓展在中国市场的足迹,增强技术能力,从而更好地服务于飞速发展的中国半导体制造行业。Entegris 在中国的战略重点包括:助力新晶圆厂的建设,继续推进材料生产本地化,并加强实验室支持、人才培养等一系列本地化基建工作。

Entegris 亚太全球销售副总裁兼中国区总经理李迈北表示:"以客户为中心一直是我们中国战略的核心。Entegris 专注于帮助客户优化良率,降低总体使用成本,并帮助他们达成技术目标,这都要归功于我们的专业技术知识,对本地客户需求的真知灼见,以及我们业界领先的材料解决方案。事实上,2017年 Entegris 在全球取得了巨大成功,而中国市场的收入增长率几乎是全球的两倍,对公司的总体业绩成长做出了重要贡献。这充分证明我们的本地化战略、客户协同开发策略的正确性。未来,Entegris 将把战略重点放在支持中国新晶圆厂的建设、继续推进材料本地化、改善基础设施这三方面,我们将与客户一起成长,并在 2018 年继续领跑全球市场。"

客户协同开发,助力新晶圆厂产线高效、快速投产

物联网及自动驾驶在全球蓬勃发展,中国的互联网经济"如火如荼,业界对存储等半导体的需求不仅仅体现在数量上,更对电子元件的技术性能提出了更高的要求。根据IC

Insights 的数据, 2016 年中国在集成电路上的消费额为 1120 亿美元,相当于全球的 38%,但中国的芯

片制造商在国内制造的芯片销售额仅为 130 亿美元,仅占 2016 年中国市场总额的 11.6%,略高于 2011 年的 9.8%。

Entegris 市场战略副总裁杨文革表示: "2017年,半导体市场的增长态势发生了前所未有的变化,现在行业的主要增长动力更趋于创新和多元,驱动力来自人工智能、加密货币、自动驾驶、物联网、机器人、5G 和数据中心等多个层面。对半导体制造商而言,设备的提升空间已经临近极限,他们将日益依赖材料实现创新。即使对主流应用来说,随着应用中嵌入更多电子元件,要提升器件可靠性,污染控制则日益重要,成为整个行业发展的关键。无论是最前沿的应用还是主流应用,要应对上述挑战,都必须仰仗于材料及其发展。"

为弥合制造与消费之间的巨大缺口,中国政府已成立中国集成电路产业投资基金,大力推进本地制造。 《中国制造 2025》政策的推出也旨在提升中国在集成电路与新材料等多个领域的行业水平,其战略重点 包括技术开发、质量改进及帮助本地企业在全球供应链中占据一席之地。

基于上述因素,2017年中国开建的晶圆厂数量创历史新高,这一趋势预计有望延续至2018和2019年。同时,现有晶圆厂也正努力快速提升生产能力,以适应最新先进制程的生产要求,并同时兼顾前沿和主流应用。

Entegris 拥有 50 多年的材料与污染控制专长,可以帮助客户以更快的速度、更低的成本完成新晶圆厂建设,并优化产线尽快投产。公司在中国的本土团队也在不断壮大。这支由资深工程师、技术人员和科学家组成的 Entegris 本土团队,将继续与客户讨论和制订技术路线图,帮助客户实现技术目标,并共同开发量身定制的解决方案。

加强本地基础设施建设,助力中国市场发展

中国半导体业厂商面临的主要挑战是经验不足,尤其是对 7nm 和 3nm 这样的先进制程,业界普遍缺乏工程师和科学家等本地人才。为帮助客户应对这些挑战,Entegris 规划了一些基建改善计划,具体包括:

本地实验室支持服务:为更快地响应客户的分析与应用需求,缩短流转时间,Entegris 正在中国大陆构建实验室支持设备和团队。它将与中国台湾、韩国和日本的技术中心一起,及时为本地客户提供支持

本地足迹扩展: Entegris 在上海、北京、厦门和西安均设有办事处,目前 Entegris 正在上述四个办事处积极招募更多经验丰富的技术与销售人员。大连、深圳和武汉的销售团队也将不断扩展,同时还将在武汉新建办事处。

本地人才培养:为帮助中国半导体行业解决人才短缺问题,Entegris 寻求与高等院校和行业伙伴通力协作,共同制定旨在培养未来工程师和科学家的教学与培训计划。此外,Entegris 将继续与客户密切合作,积极推动技术路线图讨论,帮助客户迈向先进制程,并通过提供量身定制的培训与技术研讨会,满足不同客户的特殊需求。

继续推进材料本地化,帮客户缩短上市时间

2017年,为积极响应中国政府在本地选择货源和供应商的号召,Entegris与福建博纯材料有限公司以及湖北晶星科技股份有限公司签署了合作协议,Entegris得以在本地生产专业的气体产品及高纯度的沉积产品。Entegris因此得以成为第一家能在本地生产特殊气体产品的国际材料公司,为中国不断成长的半导体市场提供支持。

截至目前,与两家的合作已取得实质性的进展。博纯的设备已经通过国内不少领先制造商的验证,预 计到 2018 年第二季度,所有主要的本地制造商均将完成验证。 Entegris 仍将不断寻找新的优质的本地合作伙伴,以实现更多材料的本地化,从而更快地响应客户产品

的需求,缩短产品上市时间。

关于 Entegris

Entegris 是为微电子及其他高科技行业提供特殊化学品和先进材料处理解决方案的领导者。Entegris

通过了 ISO-9001

认证,并在美国、中国、法国、德国、以色列、日本、马来西亚、新加坡、韩国和台湾地区设有制造

工厂、客服中心和 / 或研发机构。更多信息请访问 www.entegris.com。

FORWARD LOOKING STATEMENTS

This press release contains forward-looking statements within the meaning of the Private Securities Litigation

Reform Act of 1995. The words "believe," "expect," "anticipate," "intends," "estimate," "forecast," "project,"

"should," "may," "will," "would" or the negative thereof and similar expressions are intended to identify such

forward-looking statements. These forward-looking statements include statements related to the impact of

the acquisition, including the Company's expectation that the acquisition will be accretive to earnings; market

trends in the semiconductor industry; and other matters. These statements involve risks and uncertainties,

and actual results may differ. These risks and uncertainties include, but are not limited to, our ability to

effectively integrate the acquired company; market conditions relating to the acquired company's products;

and other risk factors and additional information described in our filings with the Securities and Exchange

Commission, including under the heading "Risks Factors" in Item 1A of our Annual Report on Form 10-K for

the fiscal year ended December 31, 2016, filed on February 17, 2017, and in our other periodic filings. The

Company assumes no obligation to update any forward-looking statements or information, which speak as of

their respective dates.

###

媒体联络人: Kitty Xu

Email: kitty.xu@entegris.com

电话:(86)2180236591

Entegris, Inc.